

## Fiche de Poste : Commercial(e) B to B

**Missions :** Rattaché(e) à la direction commerciale, le/la commercial(e) développe le chiffre d'affaires de l'entreprise par le développement de son portefeuille de clients et l'acquisition de nouveaux clients afin d'atteindre les objectifs qualitatifs et quantitatifs qui lui sont assignés, dans le cadre des orientations et de la politique commerciale de l'entreprise. À ce titre, vos missions tourneront autour des thématiques suivantes :

### 1. Prospection et développement commercial

- Assurer la prescription sur votre périmètre et identifier les futurs projets.
- Mener des actions de prospection (rechercher et visiter des prospects) pour développer le portefeuille client.
- Établir des propositions commerciales adaptées aux besoins du client, dans le respect des critères de rentabilité définis par l'entreprise.
- Négocier les termes et les modalités des contrats (y compris les tarifs) dans le respect de la marge de manœuvre qui lui est accordée.
- Rechercher de nouvelles sources de marchés, participer à l'identification des besoins clients et à l'évolution de l'offre.
- Assurer le suivi commercial des projets : pré-étude, constitution du dossier technique, définition des priorités de traitement, négociations commerciales, relance des offres, accompagnement si nécessaire du client sur chantier.
- Participer à des réponses à appels d'offres.
- Assurer la veille concurrentielle.
- Assurer le suivi des réclamations.
- Mener toutes les actions commerciales utiles auprès des clients en cas de retard de paiement en collaboration avec le service recouvrement.

### 2. Reporting et analyses :

- Préparer des rapports sur les activités commerciales, les opportunités et les résultats obtenus.
- Effectuer une analyse approfondie des données commerciales.

En fonction des besoins du service, cette liste ne saurait être considérée comme exhaustive.

#### Nous contacter :

Service Exploitation : [exploitation@avr.fr](mailto:exploitation@avr.fr)

Service Clients : [clients@avr.fr](mailto:clients@avr.fr)

Service Fournisseurs : [fournisseurs@avr.fr](mailto:fournisseurs@avr.fr)

#### AVR ENVIRONNEMENT - Siège social :

13, impasse Denis Papin 77220 Gretz-Armainvilliers - France  
Tél. 01 41 55 19 55

SAS au capital de 105 000€ - RCS Melun 412 281 289 - Siret 412 281 289 000 30  
TVA Intra FR80 412 281 289 - APE 3811Z - LEI 969500KRNEORFKLGC91.

Société déclarée en préfecture pour les Activités de Négoce, Courtage de déchets et la collecte de SPA3, de Déchets Dangereux et non Dangereux.

**Profil recherché :**

- Nous recherchons un(e) commercial(e) confirmé(e) par une expérience minimum de 5 ans dans le B to B.
- Vous êtes adepte du terrain, et la satisfaction de la clientèle est votre principale motivation.
- Vous aimez les défis et faites preuve de ténacité.
- Votre goût pour la prospection et votre capacité de conviction sont vos atouts au quotidien.
- Vous possédez l'énergie et l'envie d'exercer votre métier avec agilité.

**Conditions :**

- Prise de poste au plus tôt.
- Rémunération : Selon profil.
- Avantages : Voiture de service, Téléphone, PC portable.
- Lieu du poste : Poste basé à GRETZ ARMAINVILLIERS, des déplacements sont à prévoir.

**Comment postuler :**

Les candidat(e)s intéressé(e)s sont prié(e)s d'envoyer leur CV et lettre de motivation à [emplois@avr.fr](mailto:emplois@avr.fr) en indiquant en objet « Candidature Commercial(e) B to B - [Nom du candidat] ». Rejoignez notre équipe et participez activement au succès de notre entreprise.

**Nous contacter :**

Service Exploitation : [exploitation@avr.fr](mailto:exploitation@avr.fr)

Service Clients : [clients@avr.fr](mailto:clients@avr.fr)

Service Fournisseurs : [fournisseurs@avr.fr](mailto:fournisseurs@avr.fr)

**AVR ENVIRONNEMENT - Siège social :**

13, impasse Denis Papin 77220 Gretz-Armainvilliers - France  
Tél. 01 41 55 19 55

SAS au capital de 105 000€ - RCS Melun 412 281 289 - Siret 412 281 289 000 30  
TVA Intra FR80 412 281 289 - APE 3811Z - LEI 969500KRNEORFKLGC91.

Société déclarée en préfecture pour les Activités de Négoce, Courtage de déchets et la collecte de SPA3, de Déchets Dangereux et non Dangereux.